

# Ohjeet ryhmänvetäjälle

## Näin se toimii

### 1. Saat meiltä sähköpostiin henkilökohtaisen kirjautumislinkin

Kun tilaat esitteemme, sinä yhteyshenkilönä saat sähköpostiisi vahvistuksen esitelähetyksestä sekä henkilökohtaisen linkin, jolla pääset hallinnoimaan ryhmänne myyntikampanjaa.

### 2. Lisää myyntiaika ja myytävät tuotteet

Lisää ryhmänne kampanjaan tieto, myyttekö mausteita vai herkkuja vai kenties molempia. Halutessasi voit asettaa ryhmän kampanjalle päivän, johon mennessä myynnit on kirjattava.



### 3. Jaa ryhmätunnus kaikille myyjille

Kun jaat myyjille esitteet, jaa heille samalla sähköpostilla tai viestillä yhteinen ryhmätunnus tai suora linkki. Linkin löydät ryhmäsi kampanjasivulta.

### 4. Myyjät kirjautuvat sisään

Ensimmäisellä kerralla myyjät kirjautuvat antamasi linkin kautta ja perustavat itselleen oman myyntitilin. Sen jälkeen he saavat oman henkilökohtaisen kirjautumislinkin sähköpostiin ja he voivat kirjata omat myyntinsä. Samalla he saavat oman henkilökohtaisen linkin jaettavaksi omaa myyntiään varten.

### 5. Tee tilaus

Viimeisenä myyntipäivänä tarkista, että kaikki myyjät ovat kirjanneet omat myyntinsä. Kun kaikki on kunnossa, hyväksyt ryhmän yhteisen tilauksen ja lähetät sen Aarialle. Yhteyshenkilönä voit aina myös itse kirjata myyntiä tarvittaessa.



### 6. Lisätilaukset – koska aina joku haluaa vähän lisää

Jos tilauksen jälkeen tulee pyyntöjä ”tilaus jäi tekemättä ” tai ”jotain jäi puuttumaan”, ei hätää – voitte tehdä lisätilauksen! Jokainen myyjä voi kirjata lisäykset itse, tai sinä voit hoitaa koko satsin kerralla. Yli 50 euron lisätilaus lähetetään rahtivapaasti, joten kerätkää kaikki toiveet ja unohdukset yhteen ennen kuin painatte ”lähetä”.